

## Vacature Verkoper/ Key Account Manager

Publi Gravo te Waregem is de specialist als het gaat, om vernieuwende lichtreclames & gevelbekledingen.

Wij hanteren een no-nonsens aanpak die garant staat voor de perfecte realisatie van uw totaalproject. In een tijd dat waar men op een duurzame en verantwoorde manier moet omgaan met diverse materialen lopen wij voorop met de nieuwste lichttechnieken, steeds vernieuwend en toch concurrerend.

### Wat verwachten we?

- Je verkoopt lichtreclames en ontwerpt samen met onze grafisch ontwerper lichtreclames uit voor onze klanten.
- Met je commerciële ingesteldheid doe je prospecties en accountmanagement van klanten in Vlaanderen.
- Je bent verantwoordelijk voor je eigen klantenportfolio. Als je begint krijg je een reeds bestaand klantenbestand die je moet opvolgen. Daarnaast wordt er van je verwacht dat je actief op zoek gaat naar nieuwe klanten.
- Je neemt snel actie naar klanten toe.

### Wie ben je?

- Je staat flexibel klaar voor collega's, kandidaten en klanten en mensen kunnen op je rekenen.
- Je gaat zelfstandig en proactief aan de slag met nieuwe opportuniteiten.
- Je gaat een uitdaging niet uit de weg maar pakt deze met beide handen vast.
- Je kan jezelf omschrijven als dynamisch, enthousiast, ondernemend en oplossingsgericht

### Wat bieden wij?

- Flexibiliteit
- De kans om deel uit te maken van een snel groeiend bedrijf
- Samenwerking op lange termijn
- Marktconform loon
- Extra legale voordelen (bedrijfswagen, tankkaart, maaltijdcheques,...)
- 38u of 40u contract

### Interesse?

Neem contact op met Piet Delodder via [piet@publigravo.be](mailto:piet@publigravo.be)